

Лични информации	
Име и презиме	Доновски Ѓорги
Адреса	Столе Попов 9/2-43 1000 Скопје, Македонија
Мобилен	+ 389 76 485 844
E-mail(s)	advokat_donovski@t-home.mk
Датум и место на раѓање	16.11. 1981 Битола, Македонија
Професионално искуство	
Датум	2005- 2006
Работно место	Советник во Центар за правна регулатива
Работодавач	Стопанска Комора на Македонија Димитрие Чуповски 13 1000 Скопје, Р.Македонија
Вид на активности и дејности	<ul style="list-style-type: none"> - Дејности од областа на човечките ресурси во рамките на интерната поставеност на институцијата (водење и креирање на процедури и политика за човечки ресурси, организација, развој и мотивирање на вработените, стратешко планирање) - Административни дејности (водење на собрание на членки, управен одбор, надзорен одбор) - Правни работи (изготвување на интерни акти за потребите на институцијата, изготвување на акти во рамките на законската и интитуционална поставеност на комората, учество во законодавно правни комиси во рамките на државните органи, тела и организации за изготвување на законски и подзаконски текстови од областа на стопанството) - Учество на меѓународни и домашни семинари конгреси од областа на имплементирање на и усогласување на правото на ЕУ со домашниот правен поредок, усогласување со обврските на регионалните и светските економски организации - Претседавач на Асоцијата на Балкански Комори
Датум	2006-2007
Работно место	Секретар на постојаниот суд на честа - Арбитража
Работодавач	Стопанска комора на Македонија Димитрие Чуповски 13 1000 Скопје, Р.Македонија
Вид на активности и дејности	Организација, Администрација
Датум	2007- до денес
Работно место	Самостоен вршител на професионална дејност - Адвокат
Работодавач	Адвокатска канцеларија Ѓорги Доновски Булевар Партизанки одреди 8 1000 Скопје, Р.Македонија
Вид на активности и дејности	Вршење на адвокатска дејност

Адвокатската канцеларија е сопствена од тим на млади правници и адвокати кои овозможуваат правни услуги во голем број правни области.

Како основач, сопственик на адвокатската канцеларија и единствен носител на целокупниот деловен потфат е Адвокат Ѓорѓи Доновски од Скопје.

Основни карактеристики и начела на кои се потпира кацеларијата се: професионалност, доверба, знаење и колективен дух.

Во рамките на вршењето на адвокатската дејност кацеларијата се занимава претежно со работи од доменот на деловното, трговското право, меѓународно приватно право, меѓународно трговско право.

Во вршењето на деловниот потфат, Адвокастаката кацеларија соработува исклучиво со правни субјекти од сите сектори на деловните активности, трговија, производство на стоки и услуги, финансиски сектор, градежен сектор, здравствен сектор и осигурителен сектор.

Во контекст на наведеното, Адвокатската канцеларија соработува со голем број на Компанији од кои посебно ги набројуваме:

ДУКАТ ДОО Скопје – протизводство и трговија со млеко и млечни производи
ИДЕАЛ ШИПКА ДООЕЛ Битола – производство и трговија со млеко и млечни прозиводи

ИМБ МЛЕКАРА А.Д. Битола - производство и трговија со млеко и млечни Прозиводи

ТРАНСКОП Птанички сообраќај А.Д. Битола – превоз на лица во патниот сообраќаќ

РЕМИС ДОО Охрид – градежништво

ИНОВО СТАТУС А.Д. Скопје – инвестиционен фонд

ИНОВО БРОКЕР А.Д. Скопје – трговија со Хартии од вредност

МАСТЕРЛИНЕ ДОО Скопје – телекомуникации, инжинринг и консалтинг

САМ ТРЕЈД ДООЕЛ Скопје – градежништво

ДЕЛТА ФООД ДООЕЛ Скопје – трговија со храна и прехранливи продукти

ПОЛИТЕХНА ДОО Скопје – ф-ка за производство на мебел

СВЕТЛОСТ ДОО Скопје – ф-ка за производство на мебел

ОПАЛ ТРЕЈД ДООЕЛ Ресен – дистрибутер на lavazza кафе за територијално подрачје на Р.Македонија

Фонд за здравствено осигурување на Р.Македонија – јавна установа

АМАДЕУС СТОУН ДООЕЛ Скопје – експлоатација, производство и преработка на украсен камен

АМАДЕУС ОНИКС ДООЕЛ Скопје - експлоатација, производство и преработка на украсен камен

АМАДЕУС ДЕВЕЛОПМЕНТ ДООЕЛ Скопје – градежништво, стопанисување со движен и недвижен имотво,

АМАДЕУС ГРУП ДОО Скопје – производство трговија и продажба на електроопрема, Хотелиерство

и други

Стручни способности

Јазик	Македонски – национален Англиски Српски, Хрватски
Социјални способности	Комуникација, Тимско работење, Адаптабилен на мултикултурна околина
Организациони способности	Раководење, Организација
Компјутрски способности	MS Office и Internet
Возачка дозвола	Б Категорија

Curriculum Vitae

Лични податоци

Име и презиме
Адреса
Контакт телефони
E-mail
Националност
Дата на раѓање
Пол
Брачна состојба

Ана Канческа

Ул.Серска бр.28, 1000 Скопје, Македонија
Мобилен: 072/222 434
ana.kanceska@koncar.com.mk
Македонка
15.01.1977
Женски
Немажена

Работно искуство

• Период

Име на работодавачот
Вид на бизнис или сектор
Работно место
Главни активности или задолженија

2009 – и денес

Раде Кончар-ТЕП

Електро сектор
Раководител на комерција
Организација на сектор комерција, набавка, продажба, водење на проекти, B2B средби,

• Период

Име на работодавачот
Вид на бизнис или сектор
Работно место
Главни активности или задолженија

2006 – 2009

Раде Кончар-ТЕП

Електро сектор
Директор на Продажен менаџерразвој
Припрема на понуди, набавки, организација на испораки, увоз на опрема, припрема на тендери

• Период

Име на работодавачот
Вид на бизнис или сектор
Занимање или работно место
Главни активности или задолженија

2005 – 2006

Раде Кончар- Електрични постројки

Електро сектор
Помлад соработник во продажба
Припрема на барања за понуди, комуникација со добавувачи, веб пребарувања за пронаогање на нови добавувачи, тендерирање

• Период

Име на работодавачот
Вид на бизнис или сектор
Работно место
Главни активности или задолженија

2004 – 2005

Раде Кончар- Електрични постројки

Технички сектор- конструкција
Приправник
Auto Cad, Припрема на технички цртежи, шеми приклучни планови

Образование

<ul style="list-style-type: none">• Период	2007 -
Титула или квалификација	
Име и адреса на образовната институција	<u>Универзитет Св. Климент Охридски – Електротехнички факултет - Скопје</u>
Тема, сектор и основни предмети	Насока – Квалитет на електрична енергија
<ul style="list-style-type: none">• Период	1995 - 2002
Титула или квалификација	Дипломиран Електро инженер
Име и адреса на образовната институција	<u>Универзитет Св. Климент Охридски – Електротехнички факултет - Скопје</u>
Тема, сектор и основни предмети	Насока – Електроенергетика
<ul style="list-style-type: none">• Период	1991-1995
Титула или квалификација	Диплома за завршено средно образование – Електротехничар електроничар
Име и адреса на образовната институција	<u>УСО Орце Николов</u>
Тема, сектор и основни предмети	Насока – Електротехника/ електроника

Тренинг курсеви и Обуки

1. Тренинг курс за решавање на организациски проблеми и проблеми со човечки ресурси во организацијата – Solving Human And Organizational Problems - AOTC Јапонија
2. Обука за Маркетинг – HRDF Македонија
3. Герила маркетинг- Продажни вештини “Со минимален буџет, до зголемен профит”- Jay Congrad Levinson
4. Обука за Менаџмент -Modern and profitable management tactics - Colin Turner
5. Тренинг курс – Припрема на тендерска документација
6. Тренинг курс – Top Class – CEED Makedonija

7. Тренинг курс – Top Class plus – CEED Makedonija
8. Обука и тренинг курс за Маркетинг - CEED Makedonija
9. Тренинг курс- TOP Class advance - справување со стресни ситуации - CEED Makedonija
10. Тренинг курс – Ефективна деловна комуникација- Triple S Group
11. Тренинг курс – Со извонредна услуга до зголемен профит- Triple S Group
12. Курс за развој на нов производ- AOTS Makedonija
13. Тренинг курс -Лидерство- DR. GILBERT CENTAR GROUP
14. CLEAR VIEW BUSINES TRAINING CENTAR- ADIZES TOP LEAF PROGRAM- Правила и стилови на менаџирање

Награди и признанија

1. Сертификат за компанија со добро корпоративно управување во 2008 год. – Транспарентност нулта корупција
2. Признание за општествено одговорни практики во 2008 год. – Министерство за економија и МРФП
3. Национална награда за најдобри општествено одговорни практики во 2009 год. – Министерство за економија и МРФП
4. 200 Најголеми и најуспешни фирми во Македонија за 2009 год. – Euro Business Center
5. Сертификат за компанија со добро корпоративно управување во 2010 год. – Транспарентност нулта корупција
6. Награда за општествено одговорно претпријатие за 2010 год.– ЦИРА и Европската унија
7. 200 Најголеми и најуспешни фирми во Македонија за 2010 год. – Euro Business Center
8. Награда за одговорен однос кон животната средина за 2010 год. – ЦИРА
9. Признание за општествено одговорни практики за 2010 год. - Министерство за економија и МРФП
10. Национална награда за најдобри општествено одговорни практики во 2012 год. – Министерство за економија и МРФП
11. Плакета / Признание за инвестициони активности во услови на криза – Стопанска комора на Македонија
12. Награда за филантропија и општествена одговорност за 2012 год. – ЦИРА
13. Награда за корпоративна филантропија за 2013 год. – ЦИРА
14. Национална награда за најдобри општествено одговорни практики во 2014 год. – Министерство за економија и МРФП

15. Национален шампион за Работодавач на годината 2014/2015 – Европска бизнис награда

Познавање на јазици

Останати јазици	Англиски	Српски/Хрватски	Германски
-----------------	----------	-----------------	-----------

*Indicate level:
excellent, good,
basic*

- | | | | |
|------------------|-----------|-----------|-------|
| • Reading skills | Excellent | Excellent | Basic |
| • Writing skills | Excellent | Excellent | Basic |
| • Verbal skills | Excellent | Excellent | Basic |

Социјални вештини и способности

Способност за тимска, работа со луѓе со различна културна и религиозна определеност, флексибилност, комуникативност, дружељубивост, работа под притисок и во кратки временски рокови.

Организациски способности

Способност за поставување на приоритети во работата, добро планирање и организирање на работата со цел исполнување на работниот план и навремено завршување на работните задачи.

Компјутерски способности

Одлично познавање на пакетот Microsoft Office (Word, Excel, Power point) Основно познавање на AutoCAD

Возачка дозвола

Б категорија

Curriculum vitae

Personal info

Name **Martin Kocmanovski**
Telephone 0038970262926
e-mail mkocmanovski@gmail.com
Nationality (EU) Bulgarian
Date of birth 15.02.1980



Education

September 2007 – June 2009

**MBA-Master of Economics in E-Business management
Sorbonne, University Pantheon, Paris, France and
Fontys University of Applied Sciences, Eindhoven, the Netherlands**

October 1998 - October 2004

University "Ss.Cyril and Methodius", Faculty of Telecommunications and electronics,
Skopje

Dipl-ing of Electrical Engineering-Department of Telecommunications & electronics

September 1994 - June 1998

Mathematical gymnasium, Skopje

High School Degree

Experience

Jan 2022 – to date

RHI Magnesita - Vienna

Senior Market Intelligence Expert

- Build a centralized data governance for Market Intelligence in SQL-Databases and Power BI
- Improve of market intelligence data collection, content, and process (Competition price movements tracking, Customer Market-Share, Competitors' strategic movements)
- Propose recommendations as to actions to capitalize on opportunities and helps direct strategy to assist the company in reaching its targets
- Follow up of internal and external key information (Plants capacity utilization, Raw Material's prices/availability, Steel production levels, Macro Economic indicators)
- Building reporting models and tracking key Sales KPIs

2020 – 2021

Netcetera - Software matters

Senior Product Manager Secure Digital Payments

Epic owner, Product owner and Product Manager according to SAFe

- Epic owner of implementation of Power BI reporting product
- Product owner of PX Digital Payments issuing team
- Product manager of 3DS Issuing secure payment product

2010 – 2020

TINEX MT, Skopje – Largest Supermarket chain in Macedonia

Operations and Business Development Manager

Operations, Project and Product management

- Project leader and Product owner of Microsoft Power BI – Tinex Business intelligence reporting system
- Product owner of Tinex E-Shop
- Product owner of BMS Siemens Automation and Energy efficiency program Project initiator and implementer, (Approved, financed and granted by EBRD)
- Product owner of JDA Category management software, (profitability per shelf/square meter, min/max stock and optimum automated stock ordering from SCM), process definition and adaptation across departments
- Analysis, optimization and digital process transformation, creation of improved process design, technical requirements for ERP and reporting upgrades, towards quality value end-product as efficient and cost-effective model meeting all company departments
- Project leader of implementation of Gold Supply chain management software and processes of new Central warehouse through operational and organizational change management (optimizing inventory, workforce, and just in time delivery to markets according to the customer demand)

Financial and analytical involvement

- Responsible for all Business case scenarios- Cost/Benefit, Budgeting, Financial controlling, Cash flow and Inventory control (Total results of 3-5% cutting costs per year)
- Responsible for projects investment planning, business plan analysis, and presenting to board and ownership members for acceptance
- Responsible for credit portfolio, creation of investment/debt policy, negotiations with banks and investors
- Annual negotiations with suppliers and producers (up to 100 per year) for positioning, marketing support and yearly bonuses (0,5-1% yearly additional profit margin)
- Analysis – competitor analysis, market positioning, marketing and product campaign evaluation
- Consultancy and auditing teams lead (PWC Croatia, Solventa Slovenia, Retcon Slovenia)

2012 and 2013 as additional part time involvement

Member of Auditing Committee of Stopanska Bank, Bitola

2007 –2010

A1 (Mobilkom Austria Group) Skopje – Telekom Operator

Team leader - Product Management Department

– Business, Value added services & Terminal

Responsibilities:

- Product manager and Startup involvement in implementation of Postpaid & Prepaid systems, Voice/Data systems, Product development of VAS (Value added services) – data, internet, BlackBerry, sms/mms, roaming through technical requirements for IT department
- Procurement of Terminal (Phone) portfolio, responsible for inventory KPI's, and subsidy budgeting as cross sales parameter in main Postpaid/Business products
- SAP knowledge and experience
- Responsible for Business portfolio creation, Cost/Benefit analysis for postpaid tariffs and business innovations, M2M, fleet management), achieving sustainable profitability and increasing ARPU through business case design, product lifecycle, coordination with sales, customer care and telesales department
- Analysis of customer behavior, market research and promotional approach, planning marketing campaigns for launch and product lifecycles

2006 – 2007

ITS ISKRATEL (SIEMENS Group) Skopje

Software and system engineer

Projects:

- Maintaining O&M TMN applications for NGN(Si3000) Siemens platforms
- Testing and quality assurance of new Java applications done on NGN(Si3000) platform

June 2006 – August 2006 Practical traineeship

ERICSSON Nikola Tesla, Zagreb, Croatia

Project:

- Testing and creating applications in Java in SDS studio on IMS platform (VAS) in simulated 3G network

May 2005 - May 2006

Hyder Consulting Bristol, United Kingdom

Junior Telecom Consultant at Hyder Consulting, Bristol, United Kingdom in the following areas:

- TETRA implementation
- Information and communication technology (ICT) for security assurance in complex multi-entity support
- GSM, GSMR, Voice and data networks

June 2004 – May 2005 Internship

COSMOFON (One) –National mobile operator

- Analyses and development of system for collection of statistical data, post - processing - LTS (LONG Term Statistics) on OSS – Operating Support System Ericsson
- Normal engineer's shift at NMC department at Alarm and performance centre – Ericsson Fault and Alarm management.
- Daily monitoring and control activities on TMN – Telecommunication Management Network

June 2003 – August 2003 Practical traineeship

EDP – Electric Distribution Company of Portugal, Coimbra, Portugal

- Planning and maintenance of SDH and PDH transport layer
- Projects concerning optical fibers, measurements of Radio Networks

Seminars and thesis

- Official Microsoft Power BI training Data analyst
- SAFe 5.0 Scaled Agile- Digital Badge certificate
- Adizes TopLeaf management module 1, 2 and 3
- Project management Take off 1&2 course at Primas Consulting Unternehmensberatung GmbH, Austria
- CEED Top Class Management selection and training
- Communication, Presentation skills, Teamwork and Time management training at Gentis training center, Zagreb

Master thesis:

- SAP as SaaS provided by Telekom operators, Strategy, how to gain competitive advantage utilizing the new e-business technologies and applying telecommunication experience in other industries

Organizational, social skills and competences

- Managerial attitude, independent personality with capacity to coordinate and liaise with all important stakeholders.
- Strong mathematical, statistical and analytical skills
- Good communication and negotiation skills; people management and ability to establish and maintain good working relations with colleagues
- Organized person, goal-oriented work capacity, problem-solving attitude
- Design and development of methods and tools to facilitate effective teamwork using Agile and Scrum methodology
- Positive and optimistic approach to activities, people, events
- Lead and participate in team with success and harmony
- Acknowledge the importance of building shared understanding about common objectives and strategy spread through all task holders
- Create a climate willing to motivation, mobilization and collaboration towards meeting objectives

Technical skills and languages

- **Application Programming** – Python, SQL, UNIX Shell Scripts,
- **Web Programming** – HTML&CSS, XML, Macromedia Dreamweaver, Mambo
- **Automation**- strong technical understanding of Siemens BMS automation, monitoring, control and implementation of Energy efficiency programs
- **Other technical** – Microsoft power BI, BO-Business objects, TCP/IP, RRD tool, VHDL, MATLAB, AutoCAD
- Speaking and writing fluent English, and A2 certificate in German

Leadership and initiative

- Member of AmCham Macedonia and NL Chamber
- **2004-2005, National Secretary of IAESTE Macedonia** (International Association for Exchange of Students of Technical Experience)
- **14 years professional skiing** (4 years a member of the A team of the National ski team of Macedonia)
- Pinball and old arcade games collector, personal servicing and renewal

R É P U B L I Q U E F R A N Ç A I S E

Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche
UNIVERSITÉ PARIS 1 – PANTHÉON – SORBONNE

MASTER

Vu le code de l'éducation ;
Vu le décret n° 84-573 du 5 juillet 1984 modifié relatif aux diplômes nationaux de l'enseignement supérieur ;
Vu le décret n° 99-747 du 30 août 1999 modifié relatif à la création du grade de master ;
Vu le décret n° 2002-481 du 8 avril 2002 relatif aux grades et titres universitaires et aux diplômes nationaux ;
Vu l'arrêté du 25 avril 2002 relatif au diplôme de master ;
Vu l'arrêté ministériel du 13 septembre 2006 relatif à l'habilitation de l'Université Paris 1 – Panthéon – Sorbonne à délivrer des diplômes nationaux ;
Vu les pièces justificatives produites par M. MARTIN KOCMANOVSKI, né le 15 février 1980 à SKOPJE (EX REPUBLIQUE YOUGOSLAVE DE MACEDOINE), en vue de son inscription au master ;
Vu les procès-verbaux du jury attestant que l'intéressé a satisfait au contrôle des connaissances et des aptitudes et au stage prévus par les textes réglementaires ;

Le diplôme de **MASTER GESTION**, à finalité **PROFESSIONNELLE**. Mention **MANAGEMENT DES ORGANISATIONS**, spécialité **MANAGEMENT INTERNATIONAL**

est délivré à **M. MARTIN KOCMANOVSKI**
au titre de l'année universitaire 2007-2008
et confère le **grade de master**,
pour en jouir avec les droits et prérogatives qui y sont attachés.

Fait à Paris, le 26 mai 2010

Le titulaire

Le Président

*Le Recteur d'Académie
Chancelier des universités*



M. Jean-Claude COLLIARD



M. Patrick GERARD

N° PARI 8475466

/2010200715114

Professional resume

Gorgi Petrusev

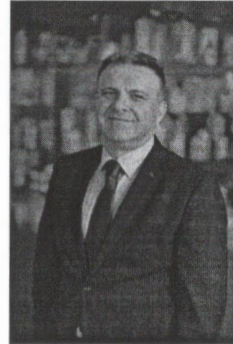
"Mihail i Eftihij" 12/11 1000 Skopje

Republic of Macedonia

Phone: +389 78 245 825

private e-mail > gorgipetrusev@gmail.com

<https://mk.linkedin.com/in/gorgi-petrusev-63669525>



Summary

A highly experienced, dynamic and dedicated professional with strong understanding of business operations and organizational leadership skills in emerging markets environment. Offering a track record of business partnering and interacting with Boards, banks, investors, international financial organizations and governments, broad supply base of individual producers, building relationships for influence.

Hardworking, analytical, accountable and holding people accountable, planner, motivator. Oriented to formulating and taking active role in implementing strategies for growth. Strong in examining a business, identifying key levers and delivering results. Oriented to driving value through the effective use of customer data and analytics, improving business and marketing of company products.

On more than one occasion building organizational infrastructures from scratch, drafting strategies, policies and procedures, some of which are still being used, more than 15 years on.

As CEO lead a company through its business restructuring and transformation from a regional leader to global player, being recognized as one of the 30 most innovative companies in its trade.

Delivering results, part of the team that in a David versus Goliath effort negotiated an exit price of 164% of the initial price offered by the buyer.

Believer in life-long learning and continuous self-improvement.

Professional history

2017 to date	General Manager, BiMilk Mlekara Bitola AD
2011 - 2017	<ul style="list-style-type: none">● Managing Director, M6 Investments and Investment advisor of M6 Group (Nov 2011 – present)● Member of Board of Directors, Ohridturist Ohrid, a hotel and catering company (resigned upon transferring to BiMilk)● Member of the Supervisory Board, Tikves Winery (pending resignation due to transferring to BiMilk, awaiting Shareholders assembly)
2007 – 2011	CEO, Tikves Winery
2004 – 2007	Manager Coordinator, Wine Business Development, M6 Group
2002 – 2004	State Secretary, Ministry of Economy of the Republic of Macedonia
1998 – 2002	Head of Business Development, Macedonian Bank for Development Promotion
1994 – 1998	Project officer, Bank Rehabilitation Agency of the Republic of Macedonia

Education

- B.Sc. in Economics – University of St. Cyril and Methodius in Skopje, Faculty of Economics (1993)

Professional upgrade

- Numerous seminars, workshops and programs ranging from functional to strategic aspects of business, including FDIC of USA, KfW Germany, ONDD Belgium, Bled School of Management etc.
- Recently participated on a business model innovation workshop delivered by the Japan Innovation Network under the auspices of HIDA (Human resources International Development Agency of Japan).

Languages

- Fluent in English, Balkan languages, some German

Responsibilities and value added in more detail

General Manager, BiMilk Mlekara Bitola AD November 2017 to date

BiMilk is part of Imlek Group of companies and is the largest dairy producer in the Republic of Macedonia, having turnover in excess of 30 million EUR and a network of more than 1.500 farms and milk producers.

Roles and responsibilities include general management of the Company, execution of Group and company strategy, business and profit goals. Focus on organic growth through business innovation and optimizing core commercial capabilities in sales, pricing, and marketing.

Managing Director, M6 Investments Financial and business Advisor, M6 Group 2011 – 2017

M6 Investments is the analytical and strategic development arm of M6 Group, providing detailed and in-depth business analysis, advice and transaction management related with potential investment opportunities for the Group. Responsibilities also included strategic supervision of companies including wineries, distribution companies, real estate and hotels and several other investments.

Some of the projects and acquisitions included:

- Partnering with a leading global hotel brand for Ohrid Palace hotel in Ohrid.
- Selling equity interest in Bulgaria to a global fast food company, at 164% of the initial offered price by the buyer.
- Exit of EBRD from its equity stake in Tikves winery, at terms favorable to the Group
- Acquisition of a winery in Macedonia, to be transformed into Domain Lepovo, a premium wine producer with a designated origin
- Successful negotiations of a business lease of a former leading beer producer in Serbia, currently in business distress conditions, but with a strong turnaround potential. Currently part of the core team in charge of the business setup and development.

CEO, Tikves Winery 2007 – 2011

A special assignment to carry out the business restructuring of the Company, setting the grounds for its transition to profitability. During that period, the Company went through deep organizational, technological and business process reform.

Business results:

- The Company improved its market position, reaching 10% market share in terms of volume, and 14% in terms of value, on a key regional market, almost double than before.
- Expanded its geographical footprint by making its first ever exports to China, USA and some new EU destinations.
- Completely restructured its grape purchasing practices, developed strong supply base and sustainable partnerships with key suppliers, including individual farmers and large producers.
- In 2008 Tikves was recognized by the Wine Innovation Forum (Paris) as one of the top 30 innovative wine companies globally and in 2012 as one of the top 100 global emerging brands by Marketing and Advertising Global.
- In 2010 attracted Mr. Philippe Cambie, a leading French wine consultant to provide winemaking guidance and sign his name on flagship products of the Company.
- Carried out workforce redundancy programs without a single day of strikes or protest

In spite of the global financial crisis of 2008:

- EBIT doubled in the period 2007-2010, with a EBIT ratio being in line with its international peers of similar size;
- Average revenues per liter of sold product grew by more than 200%.
- In December of 2008, successfully completed an equity investment by European Bank for Reconstruction and Development (EBRD).

**Manager Coordinator – Wine Business Development, M6 Group
2004 - 2007**

Before the acquisition by the M6 Group, Tikves Winery was a financially and technologically distressed company. The roles and responsibilities of the Coordinator included:

- Company screening and detailed business examination, identification of key areas for intervention and pillars of future growth.
- Translation of the strategy into business and action plans.
- Provision of financial facilities for the technological restructuring and modernization of the winery - all done successfully.

**State Secretary, Ministry of Economy of the Republic of Macedonia
2002-2004**

Joined on invitation by the Minister of Economy, looking for a dedicated and hardworking professional, with understanding of the needs of the private sector, especially small and medium sized enterprises. Challenge accepted as an opportunity

to make change and wider contribution to the improvement of the business environment in my Country.

During the 16 months as State Secretary:

- Set up legal and institutional framework for private sector development with strong focus on SMEs, including definition of national priorities within the framework of European Charter for Small Companies.
- Established the National Agency for promotion of Entrepreneurship, the National Competitiveness and Entrepreneurship Counsel.
- Design of several other projects for institutional development and capacity building recognized and supported by the EU and international donor organizations, with financial contribution of more than EUR 10 million through the European Agency for Reconstruction.
- Reorganization of the Ministry civil servant base according to the EU requirements.

**Head of Business Development,
Macedonian Bank for Development Promotion
1998-2002**

- Among the first three people to start the development of a completely new organization.
- Responsibilities included development of policies and procedures for loan evaluation, approval, disbursement and control.
- Evaluation of on-landing banks
- Structuring credit lines to support investments and development of small and medium sized enterprises (including a 15 million EUR credit line from the German KfW, 12,4 million EUR credit line from the Government of Italy).
- Part of the team that introduced the Export Credit Insurance products in the Republic of Macedonia.

Other activities

Active across the Balkans in promoting business development and co-operation and trade. Roles include or have included:

- Chairman of the Finance Committee of the Macedonian Chamber of Commerce
- Member of the Presidency of the Permanent Court of Arbitration, Macedonian Chamber of Commerce.
- Assistant to the Economic Advisor of the Prime Minister of the Republic of Macedonia.
- Secretary General of National Competitiveness and Entrepreneurship of Macedonia.
- Representative in the Investment Compact – an OECD project for enterprise development in Southeast Europe.

- Advisor for the establishment of micro-finance program for publishers, Open Society Institute Macedonia.

Other interests

Member of Rotary International, Rotary Club Stone Bridge Skopje, Past President for 2014 – 2015.