

curriculum vitae



Лични информации

Име и презиме)

Адреса и меил)

Телефон)

Националност)

Дата на раѓање

Пол

ПЕЦЕВ ДРАГАН

УЛ. ЃОРЧЕ ПЕТРОВ БР.71-1/9 СКОПЈЕ e-mail: pecevmk@yahoo.com
dragan.pecev@outlook.com

МОБИЛЕН: 070341531

МАКЕДОНЕЦ

17.07.1967

Машки

Работно искуство

Датум

Окупација или позиција

Главни активности и
одговорности

Октомври 2016 - Октомври 2017

Извршен директор во Хартпром ДОО Скопје

Главните активности во текот на моето работење во компанијата беа насочени кон унапредување на продажбата кое имаше видливи резултати, контрола на процесот на производство и неговата рентабилност, целосна одговорност за увозот како и за создавање на сопствен бренд кој ќе треба да обезбеди стабилност и независност од големите добавувачи во сегментот на тоалетната хартија. Исто така бев посветен и на хорека сегментот каде што имавме посебен специјален програм и каде што во тек беа преговори за проширување на постоечкиот асортиман со нови производи како во делот на хартијата така и во делот на професионалната хемија. Имајќи ја во предвид спецификата на производите (тоалетна хартија) посебен акцент во моето работење имаа националните и локални клучни купувачи со кои имав непосредни контакти покрај склучувањето на годишните договори како и сите trade активности.

Датум

Окупација или позиција

Март 2013 - Октомври 2016

Менаџер нон тобако дивизија - ЕУРО ТАБАК ДОО СКОПЈЕ

Главни активности и одговорности	<p>Моите главни активности беа понатамошно развивање на веќе постоечката нон тобако дивизија. Главна цел ни беше да бидеме присутни (позиционирани) во што поголем број на малопродажни објекти, да ги подобриме позициите и продажбите кај клучните купувачи, да создадеме солиден тим за дистрибуција и екс ван продажба како прв чекор, потоа да го оформиме продажниот тим, дополнително и делот со унапредувачите. Во текот на моето 3,5 годишно работење успеавме да го збогатиме нашето базично портфолио со два познати екс ЈУ реномирани брэнда како Сапониа и Кандит како и еден интернационален брэнд кој е во постојана експанзија Hell енергетски пијалок. Покрај нашата препознатливост како дистрибутери на цигари станавме препознатливи и како една од најголемите дистрибутивни компании во сегментот на брзо обртни производи. Морам да напоменам дека посебен придонес во тој дел е и соработката со големите национални ланци и хард дисконти и секако работата со најзначајните локални маркети со кои имав непосредни и редовни контакти.</p>
Датум	Јануари 2001 - Декември 2012
Окупација или позиција	<p>Генерален менаџер (период 2008-2012), супервизор за продажба 2001 - 2008 во КРИ КРИ КУМАНОВО ДОО Индустриска зона 2, Вера Которска бб н.Доброшане Куманово</p>
Главни активности и одговорности	<p>Период 2001 - 2002 започнав во Кри Кри како супервизор на продажба во регионот на град Скопје со главен акцент само за кисело млечните производи. Овие задолженија беа проширени и со одговорности во одделот за продажба на сладолед. Од тие причини бев задолжен да го покривам реонот на Косово и Македонија. Нашите активности беа насочени кон зголемување на постојниот број на продажни објекти односно позиционирање на асортиманот на КРИ КРИ кај големите купувачи. Во текот на моето работење успеав еден анонимен производ како Спитико да го промовирам како брэнд кој стана најдобро продаван во својата категорија истовремено и да го проширам постојното портфолио на производи. Поради постигнатите продажни резултати сопственикот на компанијата од Грција ми даде можност да бидам и Генерален менаџер во периодот од 2008 до 2012. Моите активности беа планирање и имплементација на генералната стратегија на друштвото со специјален акцент на продажната политика во големите ланци на маркети. Планирање, преговарање и имплементирање на сите продажни договори. Организација на дистрибуцијата и одделот за логистика. Организација, контрола и унапредување на производствениот сектор.</p>
Датум	Ноември 1990 - Декември 2000
Окупација или позиција	<p>Сопственик во САНДРА - ЛД Скопје</p>
Главни активности и одговорности	Мал супер маркет
Образование	
Тип на образование / титулар	Дипломиран правник
Назив на установата	Правен факултет Јустинијан Први - Универзитет Св.Кирил и Методиј
Тип на образование/ титулар	Економски техничар
Назив на установата	СЕУ Моша Пијаде Скопје

Лични вештини и компетенции

Мајчин јазик

Македонски

Останати јазици

Само процена

Разбирање		Говорење		Пишување
Слушање	Читање	Говорна интеракција	Продукција на говор	
Искусен корисник	Искусен корисник	Искусен корисник	Искусен корисник	Искусен корисник
Основен корисник	Основен корисник	Основен корисник	Независен корисник	Основен корисник

Англиски

Грчки

Организациски способности и компетенции

Одлични менаџерски, организациони и управувачки вештини стекнати преку работните искуства како менаџер. Искусен во управување со тим. Способност да се фокусирам на зададена цел и остварување на очекувани резултати. Одлично управување со времето. Способност за давање приоритети на зададените задачи. Сигурност и докажан капацитет за работа под притисок. Искусен во супервизија на луѓе кои работат под притисок.

Социјални вештини и способности

Тимски дух стекнат преку работното искуство (тесна соработка со сите оддели со посебен акцент на продажниот тим).
Одлична способност да се прилагодам и да работам во рамките на меѓународни средини стекнати преку мојата работа во Кри Кри Куманово, како и преку искуството стекнато во работењето со принципи преку мојата работа во Еуро Табак ДОО и во Хартпром ДООЕЛ. Самиот процес на работата претпоставуваше чести патувања, бројни контакти, преговори и договори со луѓе од различни националности и култури.

Компјутерски вештини и компетенции

Одлично работење на Windows, Microsoft Office (Word, Excell i Power Point), Outlook, Explorer
Основно познавање на Adobe Illustrator
Сите компјутерски вештини се стекнати преку слободни активности и работа.

Останати вештини и компетенции

Способност за брзо учење на странски јазик, НФЛ, литература, музика

Возачка дозвола

Б категорија